Marktwertbewertung

Untermauern Sie Ihren Business Case.

Die Herausforderung bei der **Prognose erneuerbarer Erlöse**

Wo Bewertungen für Erneuerbare **schwierig werden**

Zu viele Einflussfaktoren	Märkte, Capture Rates, Negativpreis-Exposition, Regulierung, Netzinfrastruktur… Alles bewegt sich, alles hängt zusammen - bis 2050.
Ein eigenes Modell aufzubauen ist unrealistisch	Das von Grund auf nachzubauen dauert Monate und erfordert Spezialwissen. Und selbst dann bleibt oft die Frage, ob das Ergebnis wirklich belastbar ist.
Ihr Projekt ist kein Durchschnitt	Standardprofile ignorieren Ihre Besonderheiten: Standort, Ausrichtung, Erzeugungsprofil. Ein Durchschnittswert liegt bei fast jedem realen Projekt daneben.
Nicht da, wenn man es braucht	Drittanbieter aktualisieren ihre Modelle oft nur quartalsweise. Wenn ein Kreditkomitee tagt, eine Verhandlung startet oder eine Investitionsentscheidung ansteht, fehlt dann oft eine frische, belastbare Antwort.

eTools
RENEWABLES

Für wen Renewables **entwickelt wurde**

Untermauern Sie Ihren Business Case.

Für wen Renewables **entwickelt wurde**

eTools RENEWABLES

Projektentwickler & Stromerzeuger

IPPs & EVUs, die erneuerbare Assets:

- entwickeln,
- besitzen,
- oder betreiben.

Unternehmen als PPA-Abnehmer

Große Stromabnehmer:

- beziehen erneuerbaren Strom
- über langfristige Verträge
- für den eigenen Bedarf.

Investoren & Finanzinstitute

Banken, Fonds und Investoren:

- finanzieren Erneuerbare-Projekte
- prüfen die Zahlen,
- bevor sie Kapital zusagen.

PPA-Entscheidung

Was ist der faire langfristige Marktwert dieser Energie?

Manager Energievermarktung

Bei IPPs und Energieversorgern

Verkauft Energie:

- Was wird dieses Asset in den nächsten 10–15 Jahren realistisch Jahr für Jahr verdienen?
- Was schafft mehr Wert: Spot, PPA oder ein Mix?
- Ist mein PPA-Angebot zu hoch oder zu niedrig?
- Welche Vermarktungsstrategie funktioniert am besten über mehrere Assets in unterschiedlichen Märkten hinweg?

Manager Energiebeschaffung

Bei großen Energieverbrauchern

Kauft Energie:

- Ist der Preis dieses PPA-Angebots fair?
- Welche Vertragsstruktur passt am besten zu uns?
- Wenn die Energiepreise im fünften Jahr fallen: Bin ich geschützt oder zahle ich die restlichen zehn Jahre zu viel?
- Sollten wir unterschreiben, nachverhandeln oder Strom anderswo beschaffen?

Früher **Investitionscheck**

Bevor wir damit zur Bank gehen. Bevor wir bauen. Ist das Projekt sinnvoll?

Business-Case-Analyst / Vermarktungsmanager

Seite des Projektentwicklers

Erstellt und prüft den Business Case:

- Welche Capture Rate und welchen langfristigen Marktwert können wir erwarten?
- Wie wirken sich Standort, Technologie und Ausrichtung auf die Erlöse aus?
- Kann ich diese Zahlen gegenüber CFO und Bank verteidigen?
- Arbeite ich mit täglich aktualisierten Daten oder mit einer quartalsweisen Momentaufnahme?

Management

Sollen wir diesen Schritt gehen?

CFO

- Wie wirkt sich diese Entscheidung 2035 auf unsere GuV aus?
- Basiert unsere Erlösplanung auf einer Methodik, die ich intern wie extern vertreten kann?
- Sind wir Prognoserisiken ausgesetzt, die unsere Modelle nicht erfassen?
- Wie groß ist die Downside, wenn sich die Märkte gegen uns bewegen?

CEO

- Ist das der richtige Schritt für das Unternehmen? Gehen wir das richtige Risikoniveau ein?
- Ist die erwartete Rendite den Einsatz wert?
- Treffen wir Investitions- und Vertragsentscheidungen auf Basis von Daten in derselben Qualität wie unsere Wettbewerber?
- Kann ich diese Entscheidung in fünf Jahren gegenüber Investoren, dem Board und Regulatoren erklären und vertreten?

eTools
RENEWABLES

Marktwertbewertung
Kernfunktionen

Untermauern Sie Ihren Business Case.

Marktwertbewertung

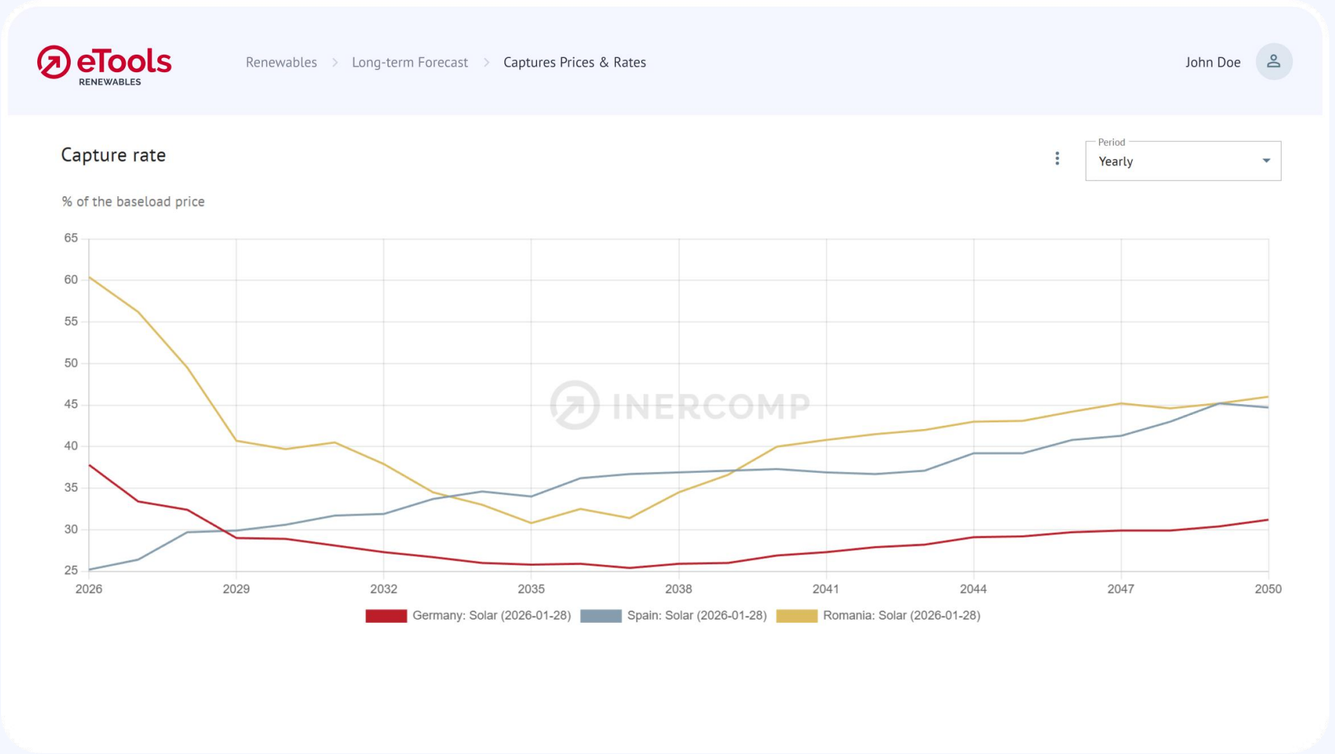
- Capture Rates und Erlöse prognostizieren

  Ausgleichsenergiekosten

  Negativpreis-Exposition

  Konkrete Projekte bewerten

  PPAs bewerten und vergleichen



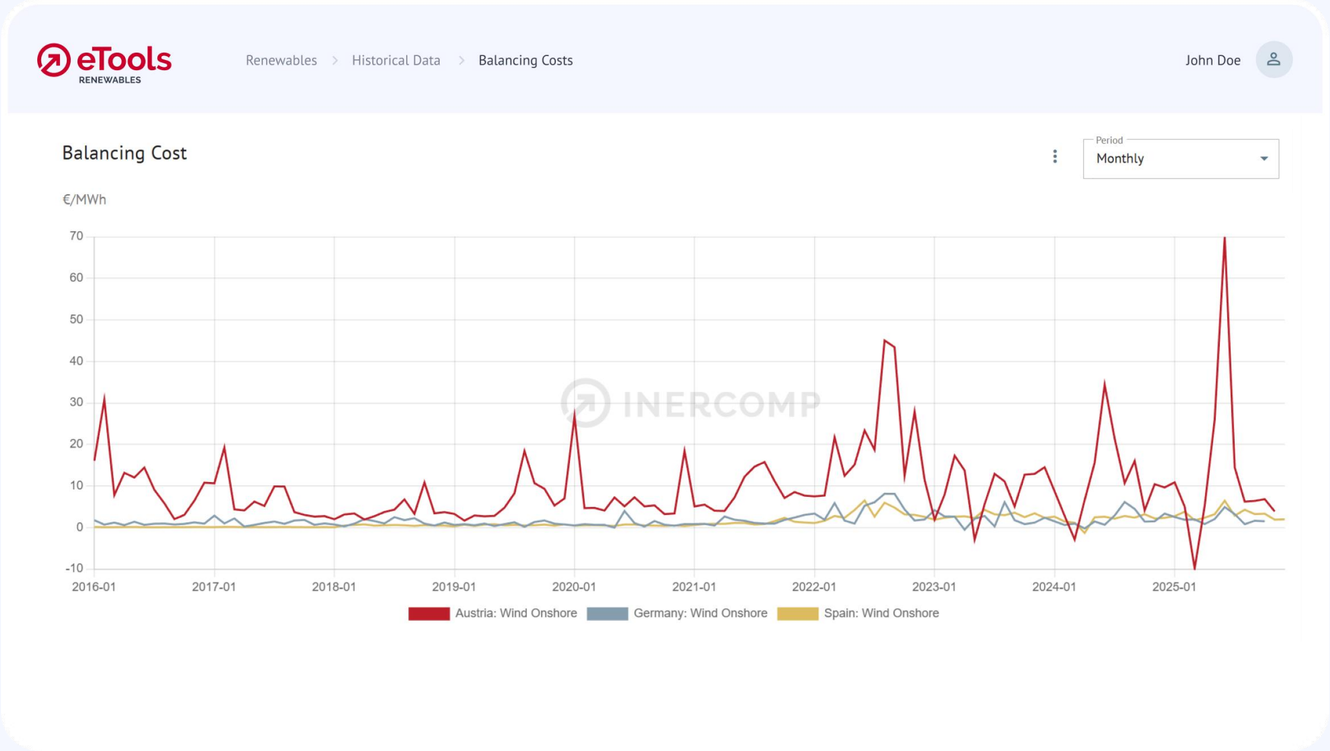
Prognostizieren Sie Capture Rates & Erlöse

Ermitteln Sie tagesaktuell langfristige Marktwerte erneuerbarer Energien in Europa.

Visualisieren oder exportieren Sie die Ergebnisse nach Land, Markt und Zeitraum.

Marktwertbewertung

- Capture Rates und Erlöse prognostizieren
- Ausgleichsenergiekosten
- Negativpreis-Exposition
- Konkrete Projekte bewerten
- PPAs bewerten und vergleichen



Vergleichen Sie Ausgleichsenergiekosten

Analysieren und vergleichen Sie Referenzwerte für Ausgleichsenergiekosten nach Technologie und Markt.

Erkennen Sie Muster und ziehen Sie klare Schlüsse zu Vermarktungs- und Erlösrisiken.

Marktwertbewertung

- Capture Rates und Erlöse prognostizieren
- Ausgleichsenergiekosten
- Negativpreis-Exposition
- Konkrete Projekte bewerten
- PPAs bewerten und vergleichen

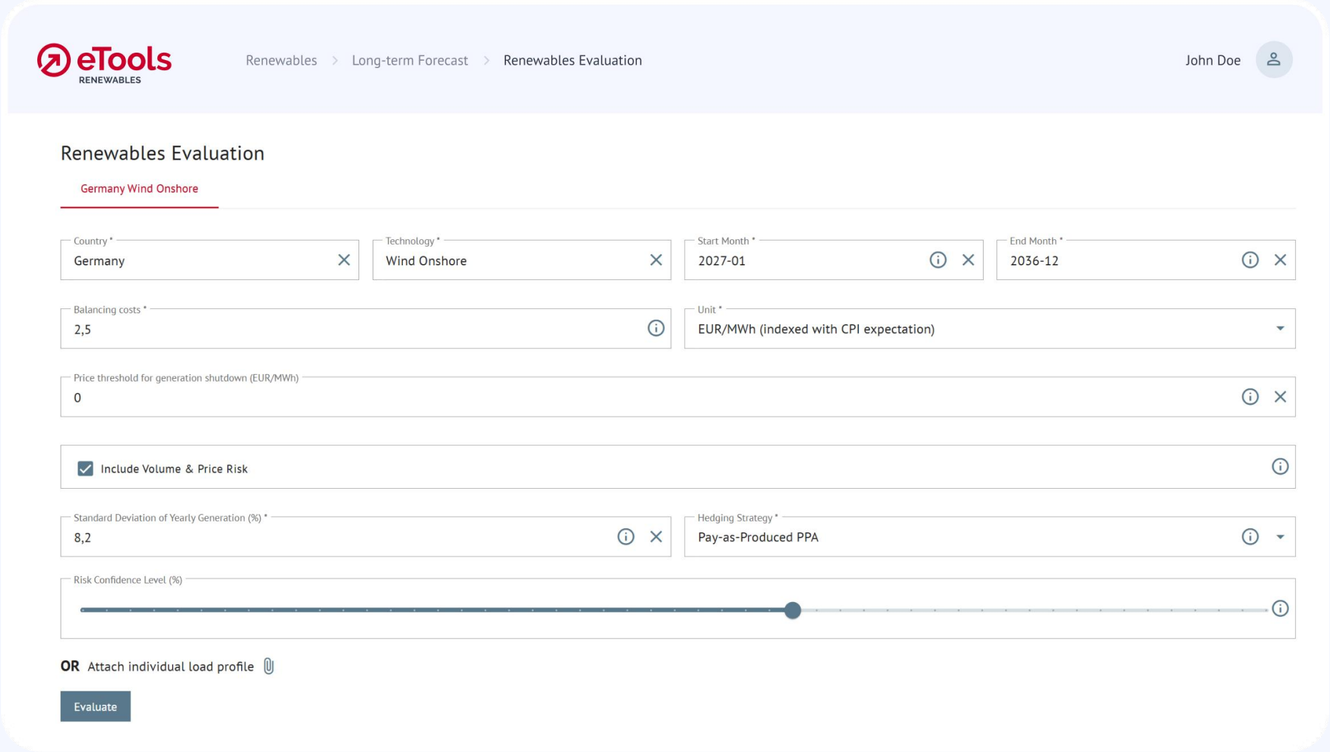
Quantifizieren Sie Ihr Negativpreis-Risiko

Schätzen Sie ab, wie viel Erzeugung in Negativpreisstunden fällt - sowohl historisch als auch für die Zukunft.

Vergleichen Sie, wie stark verschiedene Märkte und Technologien negativen Preisen ausgesetzt sind.

Marktwertbewertung

- Capture Rates und Erlöse prognostizieren
- Ausgleichsenergiekosten
- Negativpreis-Exposition
- Konkrete Projekte bewerten
- PPAs bewerten und vergleichen



Analysieren Sie konkrete Projekte

Nutzen Sie Ihr eigenes Erzeugungsprofil und legen Sie Parameter wie Laufzeit, Ausgleichsenergiekosten, Absicherungsstrategie und Diskontierungszinssatz für die NPV-Berechnung fest.

Sehen Sie, wie sich jede Eingabe im Zeitverlauf auf Erlöse und Kosten auswirkt.

Marktwertbewertung

Capture Rates und Erlöse prognostizieren

Ausgleichsenergiekosten

Negativpreis-Exposition

Konkrete Projekte bewerten

- PPAs bewerten und vergleichen

Bewerten und vergleichen Sie PPAs

Definieren und vergleichen Sie mehrere PPAs, um den profitabelsten Vertrag zu finden.

Berechnen Sie den NPV (Net Present Value) auf Basis von Marktwert, zentralen Risiken und der Vertragslaufzeit.

Ihre **Vorteile**

Untermauern Sie Ihren Business Case.

Was das **für Ihre Arbeit bedeutet**

eTools RENEWABLES

Jede Zahl begründen können

- Wenn das Finanzteam, das Management oder ein Vertragspartner Ihre Annahmen hinterfragt, zeigen Sie, wie der Wert zustande kommt und was ihn beeinflusst.
- **Weil:** die Berechnung auf dem bewährten ICIS-Modell und Ihren eigenen Eingaben basiert.

Am selben Tag antworten statt Wochen später

- Bewerten Sie ein Asset oder PPA genau dann, wenn es nötig ist, ohne auf externe Berater oder das nächste Quartalsupdate zu warten.
- **Weil:** die Daten täglich aktualisiert werden und Sie die Berechnung selbst im Browser neu durchführen können.

Auf derselben Basis vergleichen & berichten

- Bewerten Sie nach derselben Methode, damit Ihre Berechnungen und Berichte zusammenpassen, statt einander zu widersprechen.
- **Weil:** Sie über alle Märkte und Technologien hinweg dieselbe Methode nutzen.

eTools RENEWABLES

Was macht **Renewables anders?**

Untermauern Sie Ihren Business Case.

Was macht **Renewables anders?**

eTools RENEWABLES

Fundamentales Modell bis 2050	• Bildet die Komplexität des Strommarkts ab • Auf Basis des anerkannten ICIS-Modells
Europaweit, für alle Technologien	• PV, Onshore- und Offshore-Wind sowie Wasserkraft • In 25+ europäischen Märkten • Eine einheitliche Bewertungsmethode
Ihr Projekt, kein Standardfall	• Ihr eigenes Erzeugungsprofil • Projektparameter selbst festlegen und anpassen
Jederzeit verfügbar und aktuell	• Preiskurven täglich statt quartalsweise aktualisiert • Auf Abruf im Browser verfügbar

Der **Start**

Untermauern Sie Ihren Business Case.

Der **Start**

Schneller Start

- Zugriff auf die Länder & Technologien, die Sie abonniert haben
- Eine einstündige Live-Schulung reicht, damit Ihr Team loslegen kann
- Ihr Team kann noch am selben Tag eine erste Auswertung durchführen

Ihr eigenes Projekt

- Laden Sie Ihr Erzeugungsprofil über eine einfache Excel-Vorlage hoch
- Führen Sie eine projektspezifische Auswertung auf Basis Ihrer eigenen Inputs durch

Experten-Support

- Dedizierter Customer-Success-Kontakt
- Schnelle Antworten von Menschen, die das Modell kennen
- Regelmäßige Check-ins, damit Sie den vollen Nutzen ausschöpfen

eTools RENEWABLES

Renewables **in der Praxis**

- 45-minütige Live-Demo
- Wir gehen gemeinsam Ihren konkreten Anwendungsfall durch
- Antworten auf Ihre Fragen in einem Termin

Sehen Sie, wie schnell Sie vom ersten Blick zur ersten Bewertung kommen.

Demo buchen

eTools
RENEWABLES
Untermauern Sie Ihren Business Case.
Inercomp GmbH
Gersthofer Straße 29-31
1180 Vienna, Austria
+43 1 470 23 22
sales@inercomp.com
www.inercomp.com